



Dotacje na innowacje

Warszawa, dnia 27.05.2013 r.

Zapytanie ofertowe na:

- 1. Zakup i wdrożenie systemu informatycznego typu B2B do obsługi transakcji handlowych z partnerami biznesowymi**
- 2. Zakup usługi szkoleniowej – szkolenie specjalistyczne dla 9 pracowników firmy, mającego na celu naukę obsługi wdrożonego przez Grupę Producentów Idealsad Sp. z o.o. systemu informatycznego typu B2B**
- 3. Zakup usług informatycznych i technicznych zw. z instalacją infrastruktury technicznej i oprogramowania:**
 - 3.1. wykonanie sieci komputerowej LAN (610 mb)**
 - 3.2. wykonanie sieci komputerowej WiFi na terenie całego zakładu o powierzchni ok. 3 208 m²**
- 4. Zakup WNIp:**
 - 4.1. oprogramowania biurowego do laptopa – pakiet aplikacji biurowych (m.in. edytor tekstu, arkusz kalkulacyjny, aplikacja do prezentacji)**
 - 4.2. licencji dostępowych do serwera (15 szt.)**
- 5. Zakup nowych środków trwałych:**
 - 5.1. serwera bazy danych (1 szt.)**
 - 5.2. tabletu przemysłowego wraz ze stacją dokującą (1 szt.)**
 - 5.3. terminala komputerowego do wózka widłowego wraz z klawiaturą i systemem operacyjnym (3 szt.)**
 - 5.4. komputerów panelowych z ekranem dotykowym wraz z obudową kioskową (2 szt.)**
 - 5.5. skanerów kodów kresowych (5 szt.)**
 - 5.6. laptopa (1 szt.)**
 - 5.7. anten do urządzeń sieciowych (4 szt.)**
 - 5.8. szafy rozdzielczej wraz z panelem krosowniczym (1 szt.)**

Projekt współfinansowany ze środków Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego w ramach Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka

Tytuł projektu: Wdrożenie nowoczesnego systemu B2B zwiększającego efektywność współpracy pomiędzy Spółką IDEALSAD, a jej partnerami biznesowymi poprzez automatyzację wymiany danych

Projekt współfinansowany ze środków Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego w ramach Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka



Dotacje na innowacje

I. Zamawiający:

Grupa Producentów Idealsad Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością

Kamieńszczyzna 10, 96-514 Rybno

NIP: 8341774942

REGON: 750819819

tel.: 46 861 14 33, fax: 46 861 14 33

II. Miejsce publikacji zapytania ofertowego:

Zapytanie ofertowe dostępne jest w publicznie dostępnym miejscu w siedzibie Grupa Producentów Idealsad Sp. z o.o. oraz na stronie internetowej firmy www.idealsad.pl

III. Przedmiot zamówienia:

1. Zakup i wdrożenie systemu informatycznego typu B2B do obsługi transakcji handlowych z partnerami biznesowymi

Głównym celem projektu, który wynika z aktualnych potrzeb Grupy Producentów Idealsad Sp. z o.o. jest automatyzacja procesu realizacji usług oraz przyjmowania/realizacji zleceń z partnerami biznesowymi. Aby zrealizować ww. cel główny niezbędny jest zakup nowoczesnego, zaawansowanego systemu informatycznego, który przystosowany będzie do integracji z systemami partnerów biznesowych. Zakup Wartości Niematerialnej i Prawnej w postaci innowacyjnego systemu B2B pozwoli Grupie Producentów Idealsad Sp. z o.o. na znaczące uproszczenie wymiany danych z partnerami, jak również umożliwi automatyzację i szybkie udostępnianie wszelkich niezbędnych informacji jakie powstają w trakcie działalności operacyjnej.

System B2B ma posiadać wiele funkcjonalności, dzięki którym zautomatyzowane zostaną działania operacyjne, które wpłyną na usprawnienie wymiany handlowej z firmami partnerskimi. Do tych funkcjonalności należeć ma m. in.:

- Możliwość pracy w kontekście wielu firm - Pojedyncza instalacja systemu pozwoli na pracę z bazami danych wielu firm;
- Dostępność grup towarowych dla wybranego magazynu – Definiowanie, które grupy towarów są dostępne, w których magazynach;
- Zarządzanie uprawnieniami użytkowników – Możliwość ograniczenia prawa dostępu do opcji udostępnionych w menu głównym aplikacji (zarządzanie dostępem do menu) oraz konfiguracji wybranych funkcjonalności dla danego użytkownika;



Dotacje na innowacje

- Tworzenie kopii zapasowych bazy danych – Backup bazy danych wykonywany z menu aplikacji; kopia wysyłana będzie na predefiniowany serwer ftp;
- Filtr kalendarza – Wykorzystywany do ustawiania zakresów dat dla pracy z zamówieniami, fakturami, magazynami, raportami;
- Wydruk do xls – Wydruk dokumentów do pliku xls odbywać się będzie w zestawieniach z modułów: zamówienia, magazyny, faktury i raporty;
- Wydruk do pdf – Wydruk dokumentów do pliku pdf będzie dostępny dla dokumentów z modułów: zamówienia, magazyny, faktury, raporty;
- Wysyłanie smsów – Aplikacja posiadać będzie narzędzie do wysyłania smsów. Zaplanowano możliwość trzech sposobów wysyłania smsów. Pierwszym sposobem będzie wysłanie smsa do indywidualnego dostawcy. Drugim sposobem będzie wysłanie sms grupowego do grupy wybranych manualnie dostawców. Trzeci sposób, to preselekcja odbiorców smsów na podstawie dostępności towarów;
- Replikacja – Możliwość zainicjowania procesu replikacji w sposób cykliczny wg zaplanowanych zadań lub jako usługa na żądanie;
- Aktualizacja kursów walut – Dla transakcji walutowych kursy walut będą pobierane ze strony NBP;
- Wybór bazy danych – system B2B pozwoli na wybór jednej z wielu baz danych, np. baza test i produkcyjna, albo bazy dla różnych firm;
- Kontrola spójności aplikacji i bazy danych;
- Aplikacja pozwoli na wprowadzanie dokumentów magazynowych dla magazynu zewnętrznego oraz faktur sprzedaży;
- Filtr dla zestawień – Możliwość filtrowania wszystkich zestawień wg kolumn, parametrów dostępnych w danym zestawieniu;
- Sortowanie dla zestawień – Możliwość sortowania wszystkich zestawień malejąco/rosnąco wg dostępnych kolumn z zestawienia;
- Automatyczny backup - Automatyczna archiwizacja;
- Kartoteka opakowań, towarów, magazynów;
- Współpraca z elektronicznymi terminalami wagowymi;
- Współpraca z zewnętrznymi systemami finansowo-księgowymi – synchronizacja danych podstawowych oraz wysyłanie danych transakcyjnych m.in. do: Rewizor, Symfonia, WF-Fakir, Subiekt;



Dotacje na innowacje

- Dostawcy – planowanie zbiorów, deklaracje – Możliwa będzie rejestracja deklaracji dostawców: planowany areał, pierwszy szacunek zbiorów, szacunek finalny, ilości dostępne;
- Dostawcy – oferty – W oknie ofert będzie możliwość definiowania towarów, które dostawca posiada w swojej ofercie. Dane przechowywane w tym miejscu dotyczyć będą towaru, daty jego dostępności, ilości ofertowanej, ceny, sposobu przechowywania;
- Dostawcy – umowy – Możliwość wprowadzania umów kontraktacyjnych tworzonych na podstawie szablonów umów zawierających następujące informacje: rodzaj umowy, numer umowy, sezon, data zawarcia, towar, status (w trakcie lub zrealizowana);
- Dostawcy – rejestr dostaw – Zestawienie wszystkich dokumentów przyjęcia i wydania od danego dostawcy;
- Dostawcy – faktury – Lista wszystkich faktur dla dostawcy;
- Dostawcy – opakowania – Zestawienie opakowań wydanych/zwróconych od dostawcy;
- Odbiorcy – dane szczegółowe – Okno dokumentów odbiorcy zawierać będzie dane szczegółowe na temat transakcji magazynowych i księgowych dla danego odbiorcy. Możliwość obejrzenia szczegółów danej transakcji;
- Odbiorcy – definicja nazw towarów dla danego odbiorcy – W ewidencji odbiorców istnieć będzie możliwość zdefiniowania indywidualnej nazwy towaru dla wybranego odbiorcy;
- Odbiorcy – szczegóły – Lista wszystkich dokumentów od danego odbiorcy (handlowych, magazynowych i księgowych);
- Pracownicy – Ewidencja pracowników pozwala na zarządzanie danymi pracownikami;
- Faktury – naliczanie odpisów na fundusz promocji – Naliczenie na fundusz promocji od towarów objętych ustawą o promocji. Naliczenia na fakturze Vat RR;
- Zamówienia wiązane z dostawcami – Zamówienia będą mogły być wiązane, czyli zamówienia od dostawcy powiązane z zamówieniem u odbiorcy;
- Generowanie protokołów strat – Protokoły strat będą generowane podczas konfekcjonowania towarów na magazynie, przy miniprodukcji oraz dla dokumentu WZ konfekcjonowanego;



Dotacje na innowacje

- Ruchy magazynowe – Generowanie dokumentów: -MM, +MM, PW, RW, PZ, PZO (dok. dla opakowań), PWK, RWK (dokumenty techniczne z konfekcjonowania), WZ, WZO (dok. dla opakowań);
- Przyjęcie towaru oznacza wygenerowanie numeru partii (np. tożsame z numerem dokumentu przyjęcia PZ bądź PZS) – Na dokumentach przyjęcia odnotowany będzie numer partii;
- Przyjęcie towaru dokumentem PZS – Aplikacja umożliwi przyjęcie towaru do wielokrotnego sortowania, częściowego lub pełnego zarejestrowania dokumentem PZ;
- Sortowanie przyjmowanego towaru – ostatecznie wygenerowany zostanie dokument PZ wielopozycyjny na przesortowaną ilość i z odrębnymi cenami za każdy sort;
- Porównanie wyniku sortowania z Greefy – Zestawienia dokumentu sortowania z Greefy z wewnętrznym dokumentem sortowania (dla porównania w razie reklamacji);
- Konfekcjonowanie wewnątrzmagazynowe;
- Wskazanie lokalizacji dla składowania – Aplikacja podpowiada lokalizację, w której powinien być złożony towar;
- Przerzuty – Przerzuty między magazynami;
- Transport – automatyczne drukowanie CMR – Dla dokumentów WZ możliwość wygenerowania wydruku specyfikacji załadunku oraz dokumentu CMR;
- Inwentaryzacja magazynów – Inwentaryzacja w obrębie danego magazynu;
- Monitorowanie płatności – Płatności i przelewy – generowanie płatności dla dokumentów finansowych w całości lub w części w z generowaniem plików exportu do systemu bankowego Home Banking w formacie (Elixir, Alior Bank, Milenium Bank). Import zwrotek bankowych w formacie (Elixir, Alior Bank, Milenium Bank). Realizacja propozycji płatności dla dokumentów finansowych w całości lub w części w z generowaniem plików exportu do systemu bankowego Home Banking w formacie (Elixir, Alior Bank, Milenium Bank) - Przelewy i zwrotki elektroniczne;
- Rozrachunki wg dokumentów (należności, zobowiązania, saldo);
- Rozbudowany moduł analityczny – przypisywanie faktur zakupu do faktur sprzedaży, obliczanie średnich cen z faktur zakupu i sprzedaży, historia rozliczeń wg kontrahentów;



Dotacje na innowacje

- Możliwość generowania korekty do faktury korygującej. Dla faktury korygującej powstają magazynowe dokument korygujące;
- Kompensowanie należności i zobowiązań;
- Możliwość generowania zestawień: niezwróconych opakowań zwrotnych odbiorców i dostawców, stanu magazynowego z pustych opakowań, stanów magazynowych towarów w opakowaniach (ile towaru, w jakim opakowaniu), zaksięgowanych dokumentów dla opakowań, operacji magazynowych wg dostawców (zestawienie generowane za okres), dostaw magazynowych za okres;
- Zakupy – rejestr z możliwością eksportu do MS-Excel;
- Możliwość generowania zestawień odpisy na fundusz promocji – Lista naliczeń na fundusz promocji dla faktur Vat RR;
- Raporty kasowe – Zestawienie dokumentów kp, kw, zestawienie wszystkich dokumentów kasowych, zestawienie raportów kasowych, raport dobowy – drukarka fiskalna;
- Sprzedaż – zestawienia wg kontrahentów oraz raporty finansowe;
- Magazyny – zestawienia kosztowe i ilościowe towaru, obroty magazynu, stany ilościowo i wartościowo na dzień, zestawienie dostępności towarów, dokumenty magazynowe wg kontrahentów;
- Realizacja umów – Zestawienia dla eko i umów skupowych – Stany magazynowe produktów eko, Zestawienie skupionych towarów eko wg dostawców. Raport z realizacji umów;
- Raport ewidencyjne – Ewidencja dostawców, odbiorców, dostawców eko;
- Raporty handlowe, z konfekcjonowania oraz z sortowni;
- Możliwość prześledzenia całego obiegu dokumentów, jakie uczestniczyły w procesie przyjęcia lub wydania danego dokumentu.

Wszystkie wyżej wymienione funkcjonalności pozwolą na kompleksową automatyzację procesów występujących w trakcie bieżącej działalności operacyjnej, które są niezbędne do wykonania najwyższej jakości usługi. Kluczowym aspektem dalszego rozwoju przedsiębiorstwa jest możliwość posiadania pełnej kontroli nad wszystkimi procesami oraz automatyzacja procesu wymiany dokumentów i informacji z partnerami biznesowymi.

Podsumowując do głównych funkcjonalności systemu B2B należeć ma:

- Możliwość współpracy z partnerami biznesowymi (np. w sieci sprzedaży);
- Możliwość konfiguracji i dostosowania do specyfiki firmy;



Dotacje na innowacje

- Bazy danych produktów i dostawców, które są wykorzystywane we wszystkich modułach systemu mogą być dowolnie rozbudowywane. Tworzenie własnych baz dostawców i produktów;
- Dedykowane oprogramowanie pozwalające automatycznie przekazywać dokumenty pomiędzy interfejsem wewnętrznego systemu finansowo-księgowego, a środowiskiem systemu B2B;
- Przyjmowanie/wysyłanie dokumentów elektronicznych;
- Śledzenie statusów dokumentów;
- Koordynacja działań zakupowych (zamówienia do dostawców, zamówienia od odbiorców, rezerwacje);
- Przygotowywanie ofert w nawiązaniu do wcześniejszej współpracy z klientami i możliwości sprzedaży, przygotowanie zamówień;
- Monitorowanie statusów zleceń (śledzenie realizacji zamówienia);
- Historia i wydruk zamówień;
- Wsparcie w sprzedaży – generowanie dokumentów, zarządzanie cennikami;
- Wsparcie w przygotowywaniu ofert – kalkulowanie ofert pod klientów z uwzględnieniem wszystkich informacji znajdujących się w bazach danych systemu;
- Dostęp do obrazów faktur;
- Hurtowa lub jednostkowa wysyłka e-faktur do odbiorców;
- Weryfikacja uprawnień nadawców/odbiorców w zakresie nadania i odbioru faktur elektronicznych;
- Obsługa elektronicznej wymiany danych (EDI) – jeżeli kontrahent stosował będzie taką technologię;
- Zarządzanie kontaktami z klientami i obsługa towarzyszących zdarzeń i dokumentacji (zamówień, umów, faktur);
- Centrum informacji i komunikatów przekazywanych do klientów i partnerów;
- Zapewnia możliwości komunikacji elektronicznej z wszystkimi partnerami, niezależnie czy używają we własnej organizacji EDI czy nie.

W ramach systemu B2B zautomatyzowane mają zostać 3 następujące procesy B2B, w których wdrożona ma zostać technologia podpisu elektronicznego:

- Automatyzacja procesu obsługi zamówień (ofertowanie/zamówienia);
- Automatyzacja procesów kupna-sprzedaży (fakturowanie);
- Automatyzacja procesu potwierdzania płatności.



Dotacje na innowacje

Zakup systemu informatycznego B2B obejmuje zakup funkcjonalności B2B, modyfikacje systemu, prace deweloperskie, wdrożenie, walidację oraz testy systemu. Ww. etapy prac nad systemem skutkować mają przekazaniem do użytkownika Grupy Producentów Idealsad Sp. z o.o. kompletnego systemu informatycznego B2B wraz z pełną konfiguracją.

2. Zakup usługi szkoleniowej – szkolenie specjalistyczne dla 9 pracowników firmy, mającego na celu naukę obsługi wdrożonego przez Grupę Producentów Idealsad Sp. z o.o. systemu informatycznego typu B2B

W celu nabycia umiejętności obsługi oprogramowania „uszytego na miarę” dla Grupy Producentów Idealsad Sp. z o.o. niezbędna jest organizacja szkolenia specjalistycznego dla 9 pracowników firmy z obsługi zintegrowanego systemu informatycznego B2B. Szkolenie te pozwoli pracownikom firmy na swobodne użytkowanie nowego i zaawansowanego systemu informatycznego, co pozwoli na osiągnięcie zakładanych rezultatów projektu.

Szkolenie składać się ma z dwóch pełnych dni szkoleniowych (2 x 8 godzin). W szkoleniach brać będą udział wszyscy pracownicy obsługujący system (czyli 9 pracowników). Szkolenia zaplanowano w ostatnim miesiącu realizacji projektu, czyli w trakcie testowania systemu (aby zapoznać pracowników z tym zaawansowanym narzędziem) oraz zaraz po wdrożeniu systemu.

Szkolenia te są niezbędne do prawidłowej realizacji projektu, nie mogą zawierać elementów wiedzy ogólnej, mają być przygotowywane przez firmę szkolącą jako szkolenia dedykowane dla potrzeb Grupy Producentów Idealsad Sp. z o.o. i nie mogą mieć zastosowania w pracy wykonywanej na rzecz innego przedsiębiorcy.

3. Zakup usług informatycznych i technicznych zw. z instalacją infrastruktury technicznej i oprogramowania:

3.1. wykonanie sieci komputerowej LAN (610 mb)

3.2. wykonanie sieci komputerowej WiFi na terenie całego zakładu o powierzchni ok. 3 208 m²

Sieci te są nieodzownym elementem koniecznym do funkcjonowania zakupionego systemu B2B. Są one niezbędne do odbierania i przekazywania danych.

4. Zakup WNiP:

4.1. oprogramowania biurowego do laptopa – pakiet aplikacji biurowych (m.in. edytor tekstu, arkusz kalkulacyjny, aplikacja do prezentacji)



Dotacje na innowacje

Zakup jest niezbędny do tworzenia dokumentów, które będą przedmiotem zautomatyzowanej elektronicznej wymiany danych.

4.2. licencji dostępowych do serwera (15 szt.)

Zakup jest niezbędny do uruchomienia, wdrożenia, funkcjonowania i użytkowania systemu B2B.

5. Zakup nowych środków trwałych:

5.1. serwera bazy danych (1 szt.)

Zakup jest niezbędny do uruchomienia, wdrożenia, funkcjonowania i użytkowania systemu B2B. Minimalne parametry techniczne planowanego do zakupu serwera zostały przedstawione poniżej:

- 1 CPU Xeon 4-Core 3.1GHz,
- 8GB RAM,
- HDD 2x1TB,
- rack 1U, głębokość 400 mm.

5.2. tabletu przemysłowego wraz ze stacją dokującą (1 szt.)

Zakup jest niezbędnym elementem użytkowania systemu B2B i automatyzacji procesów magazynowych. Poniżej zostały przedstawione minimalne parametry techniczne planowanego do zakupu tabletu przemysłowego wraz ze stacją dokującą:

- WLAN, 7, GING, 1/G/4+4G,
- USB, single-slot docking.

5.3. terminala komputerowego do wózka widłowego wraz z klawiaturą i systemem operacyjnym (3 szt.)

Zakup jest niezbędnym elementem użytkowania systemu B2B i automatyzacji procesów magazynowych. Terminal mobilny sprawdzać się ma we wszystkich typach wózków widłowych, posiadać możliwość szybkiego montażu oraz demontażu z bazy oraz zapewniać korzyści dzięki możliwości korzystania z urządzenia przez pracowników w wybranym, najodpowiedniejszym trybie: trybie ręcznym lub trybie zamocowania na wózku widłowym. Poniżej zostały przedstawione minimalne parametry techniczne planowanych do zakupu terminali komputerowych do wózków widłowych:

- 128MB SDRAM/192MB,
- Microsoft Windows CE 5.0 Professional, Full Screen, 10-96V, EN.

5.4. komputerów panelowych z ekranem dotykowym wraz z obudową kioskową (2 szt.)



Dotacje na innowacje

Zakup jest niezbędnym elementem użytkowania systemu B2B. Poniżej zostały przedstawione minimalne parametry techniczne planowanych do zakupu komputerów panelowych:

- Core 2 Quad Q9400 2.66 GHz LGA,
- 4GB RAM,
- HDD 2.5"SATA 250GB, 7.2k.

5.5. skanerów kodów kresowych (5 szt.)

Zakup jest niezbędnym elementem użytkowania systemu B2B i automatyzacji procesów magazynowych (skanery są niezbędne m.in. w procesie zbierania i przetwarzania danych). Poniżej zostały przedstawione minimalne parametry techniczne planowanych do zakupu skanerów kodów kresowych:

- Częstotliwość skanowania do 100 skanów na sekundę,
- Zakres odczytu kodów od 10 do 1370 cm.

5.6. laptopa (1 szt.)

Zakup jest niezbędnym elementem użytkowania systemu B2B, pozwoli na obsługę transakcji realizowanych w ramach systemu informatycznego typu B2B. Poniżej zostały przedstawione minimalne parametry techniczne planowanego do zakupu laptopa:

- Pamięć RAM 4GB,
- Dysk twardy 640GB HDD,
- Procesor Intel Core i7-720QM,
- przekątna ekranu 15,6".

5.7. anten do urządzeń sieciowych (4 szt.)

Zakup jest niezbędnym elementem użytkowania systemu B2B, pozwoli na wykonanie i użytkowanie sieci WiFi na terenie całego zakładu (pow. 3 208 m²). Poniżej zostały przedstawione minimalne parametry techniczne planowanych do zakupu anten do urządzeń sieciowych:

- Częstotliwość pracy: 2,4GHz,
- Szybkość transmisji: do 300Mbit/s.

5.8. szafy rozdzielczej wraz z panelem krosowniczym (1 szt.)

Zakup jest niezbędnym elementem użytkowania systemu B2B, pozwoli na prawidłowe funkcjonowanie serwera bazy danych, który jest niezbędny do obsługi systemu informatycznego typu B2B. Poniżej zostały przedstawione minimalne parametry techniczne planowanej do zakupu szafy rozdzielczej wraz z panelem krosowniczym:

- 19"/18U/600x600,
- Patch panel 19"/1U/24xRJ45 ekranowany CAT.5e.



Dotacje na innowacje

IV. Termin realizacji zamówienia:

Nieprzekraczalny termin realizacji usługi – **do 31.10.2013 r.**

V. Sposób przygotowania oferty:

1. Złożona oferta powinna zawierać:
 - Nazwę i adres oferenta;
 - Wartość oferty;
 - Termin ważności oferty;
2. Oferta powinna być sporządzona na papierze firmowym oferenta lub opatrzona pieczęcią firmową, posiadać datę sporządzenia oraz powinna być podpisana przez oferenta.
3. Oferta powinna być przesłana za pośrednictwem poczty, kuriera bądź odebrana osobiście przez kupującego.
4. Oferta złożona po terminie zostanie zwrócona do oferenta bez otwierania.

VI. Miejsce składania ofert:

1. Oferty należy składać w siedzibie Grupy Producentów Idealsad Sp. z o.o., Kamieńszczyzna 10, 96-514 Rybno.
2. Termin składania ofert upływa **7 dnia od ukazania się ogłoszenia, tj. 03.06.2013 r.**

VII. Wybór najkorzystniejszej oferty nastąpi w oparciu o następujące kryteria:

- a. Cena - 100 %

Sposób oceny ofert:

1. KC – kryterium ceny:
 - Cena minimalna – najniższa cena wśród rozpatrywanych ofert,
 - Cena oferty – cena w aktualnie analizowanej ofercie,
 - $KC = \text{Cena minimalna} / \text{Cena oferty} \times 100 \text{ pkt.}$

VIII. Osoba upoważniona do bezpośredniego kontaktowania się z oferentami:

- Janusz Kubiak – Prezes Zarządu,
- tel. (46) 861-14-33,
- e-mail: owoce@idealsad.pl



Dotacje na innowacje

IX. Rozstrzygnięcie postępowania ofertowego

1. Informacja o wyborze najkorzystniejszej oferty zostanie umieszczona na stronie internetowej Grupy Producentów Idealsad Sp. z o.o. www.idealsad.pl